



SERIOUS GAME
POUR L'INDUSTRIE CALÉDONIENNE

CODEGI – 04 FÉVRIER 2019



CONTEXTE & OBJECTIFS

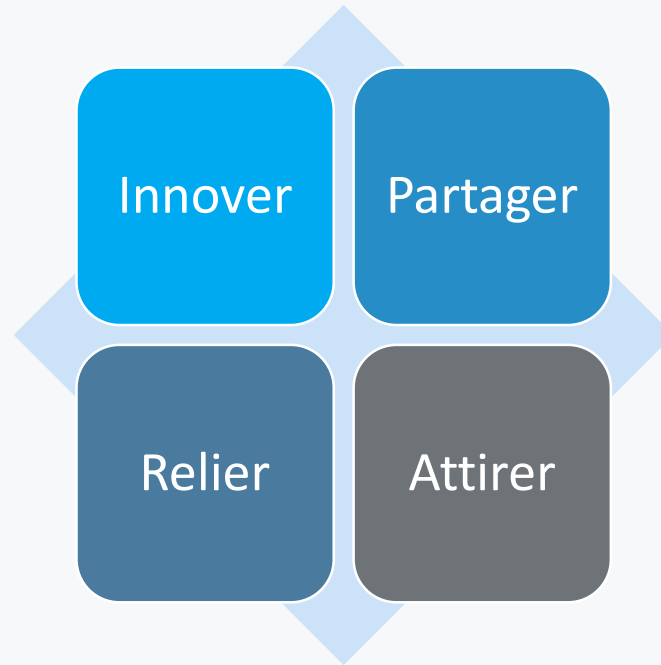
Le jeu sérieux de l'industrie calédonienne



UN SERIOUS GAME POUR PROMOUVOIR L'INDUSTRIE CALÉDONIENNE

Un moyen novateur pour promouvoir l'industrie calédonienne en Nouvelle-Calédonie comme au sein de la zone Pacifique

Relier les acteurs entre eux par le jeu, un moyen ludique de comprendre toute la complexité de l'éco-système industriel calédonien et des potentiels de développement au sein de la zone Pacifique



Positionner la FINC comme un acteur du partage du savoir et de la connaissance

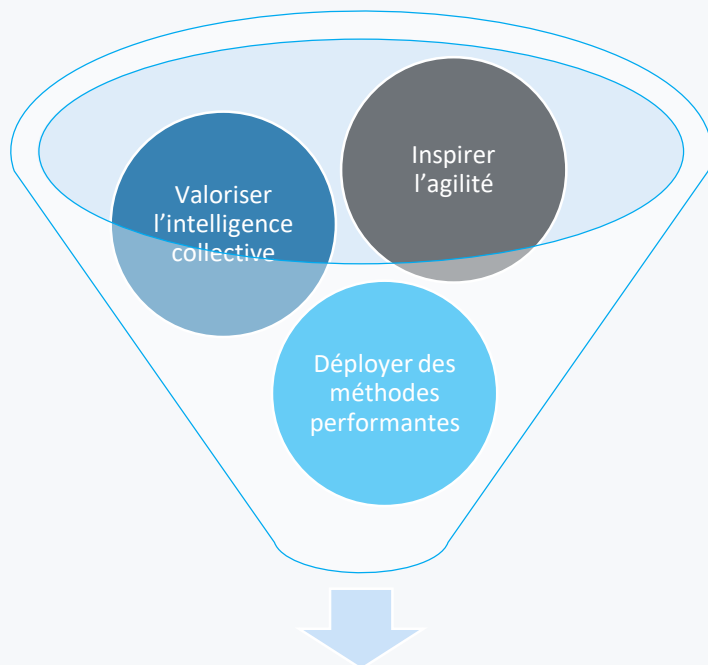
Attirer de nouveaux profils, de nouvelles compétences, rendre plus attractif l'industrie



POURQUOI ATLAS MANAGEMENT?



ATLAS MANAGEMENT



« Une société inspirée et des serious gamers ! »

Nous sommes des professionnels de la gestion de projet ainsi que de l'animation d'atelier et évènements professionnels

Nous utilisons des jeux fréquemment dans :

- nos missions de gestion de projet numérique
- les formations et séminaires que nous animons

Quelques jeux de notre invention :

- Cartanous
- Atout candidature
- Trivial poursuit spécial rétro-projet
- Jeu de carte budget communal
- Jeu de rôle, Le grand Gourmand

LE PROFIL DE L'ÉQUIPE



Raphaël Dintre

Chef de projet serious game EGI, jardinier de la transformation, il aime construire pour le bien commun au travers de méthodologies ludiques et collaboratives



Benjamin Baldacci

Spécialiste de la réalité virtuelle, chef de projet numérique et développeur, il est passionné par le jeu et la transmission des connaissances



César Delisle

Co-créateur de l'Igloo (Innovation game lab of overseas), gérant de la société Atlas Management, il est passionné par l'intelligence collective et la participation à des projets qui font sens



LA TRAME DE NOTRE ROLE PLAY

LET'S BUILD AND

PLAY



01

CONSTRUCTION DU GROUPE PROJET

Rencontrer individuellement les personnes ressources, puis constituer un groupe projet.

Personnalités potentielles : Sophie Golfier (EGC), Antoine Servas (CIPAC), Alban Goulet Allard (Cluster NCT&I), Mina Vilayek (IRD), Christophe Carbou (Adecal), Sébastien (Ludik), Benjamin Baldacci (Atlas Management)



ATLAS MANAGEMENT

02

INITIER UN RÉSEAU PACIFIQUE

Prendre contact et commencer à fédérer les partenaires potentiels :

- Institutionnels, consulats, délégués pour la Nouvelle-Calédonie, IFAP, CCI Polynésie Française...
- Le fond pacifique, d'autres financeurs potentiels



03

PÉRIMÈTRE PROJÉT

Ce groupe permettra de :

- Proposer un périmètre, identifier la ou les cibles
- Proposer une orientation de game play
- Apporter des points de vue novateur
- Découpler les possibilités (ressources, supports, idées)

Validation finale à soumettre au CODEGI.

Pour animer ce groupe, des méthodes de serious game seront utilisées.



04

CADRAGE DU PROJÉT

Identifier et évaluer les ressources financières, technologiques, les parties prenantes

Définir le planning, identifier les risques, les enjeux

Evaluer le budget nécessaire à la réalisation

Présentation au groupe projet et validation du CODEGI

Rédaction du cahier des charges

Préparation du dossier de financement

Validation des livrables par le Codegi





PLANNING & BUDGET

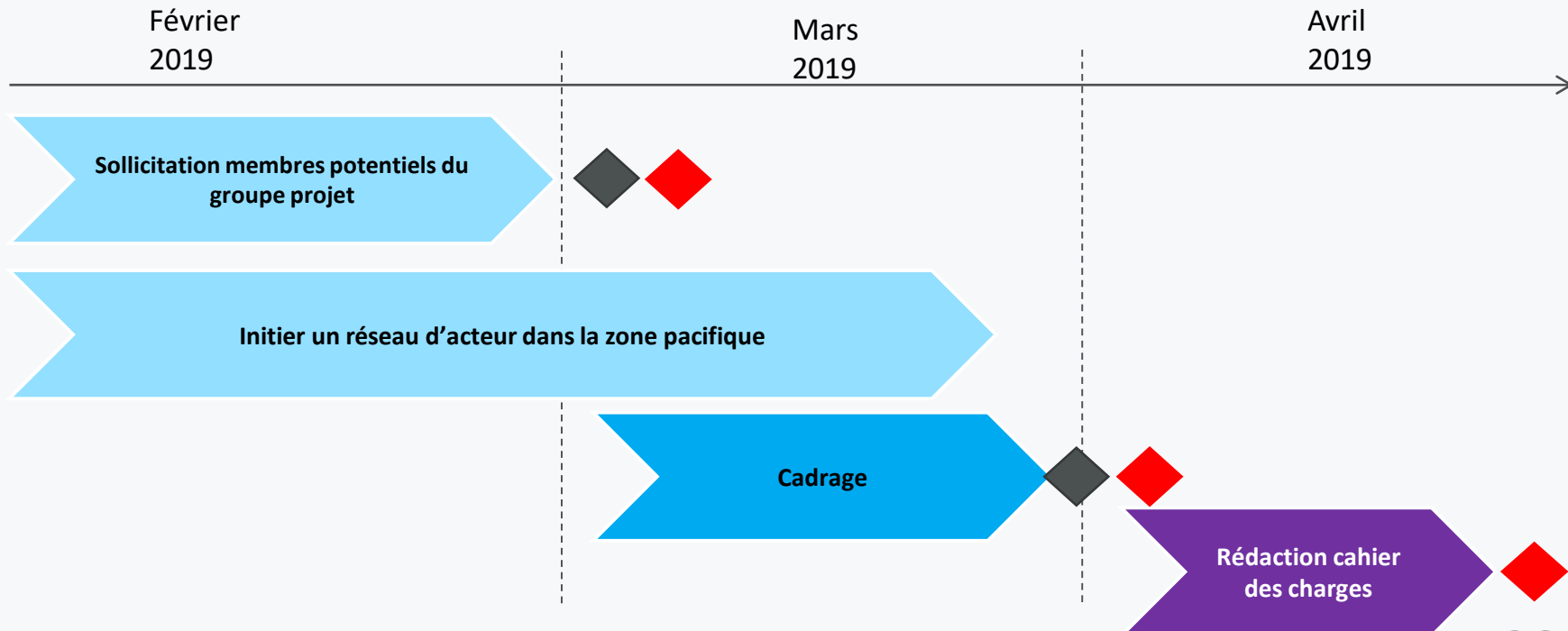
Notre proposition



CALENDRIER PRÉVISIONNEL

Légende :

- ◆ Réunion du groupe projet
- ◆ Validation CODEGI



PROPOSITION BUDGÉTAIRE

	Nbre de jours prévisionnel	Tarif jour/homme	
Pilotage projet	2	100 000 XPF	200 000 XPF
Cadrage	4		400 000 XPF
Rédaction cahier des charges	4		400 000 XPF
		Total HT	1 000 000 XPF
		TGC (6%)	60 000 XPF
		Total TTC	1 060 000 XPF

- ❖ Enclenchement de la démarche sur la seule foi de la lettre de mission
- ❖ La rémunération d'Atlas Management se fera sous couvert de l'obtention des financements de l'étude de cadrage.
- ❖ Le déroulement de la mission se fera sur le territoire du Grand Nouméa (hors îlot). Tout frais de déplacement ou d'hébergement en dehors de cette zone sera refacturé sur la base du coût réel.
- ❖ Le nombre de jour figurant ci-dessous a une valeur indicative. La mission sera réalisée au forfait.
- ❖ Livrables : conte rendu des groupes projets, étude de cadrage, cahier des charges.

VOTRE CONTACT



César DELISLE

Tél : 78.20.64

Mail : c.delisle@atlas-management.nc

www.atlas-management.nc